

Companies snapshot

中银绒业拟1.5亿收购大股东资产

◎记者 石丽晖 ○编辑 祝建华

中银绒业今日披露,为完成股改承诺,完善上市公司产业链,避免潜在的同业竞争,公司向大股东中绒集团购买其拥有的年产360吨羊绒针织生产线和羊绒信息大厦资产。

本次交易涉及的目标资产为房屋建筑物、机器设备等实物资产,不涉及负债,经审计的账面值为16419.44万元,最终以评估值确定为15071.91万元,评估增值-1347.53万元,增值率为-8.21%。

据悉,360吨羊绒针织生产线采用国外先进设备,并经技术改造后,实现了纺纱的低温染色,羊绒纱线物理品质好,色泽均匀纯正,在粗纺纱领域具备了36公支的高支纱稳定生产能力,属世界领先水平。羊绒信息大厦房屋占地面积791平方米,经测绘建筑总面积10117.44平方米,该房产于2008年9月投入使用。羊绒信息大厦为中绒集团所拥有集羊绒产品展示销售、电子商务和公司办公为一体的综合性服务物业。目前该房产是公司主要办公地点和销售中心。

2009年3月,中银绒业拟向中绒集团发行股份购买上述资产,未获中国证监会核准。为实现控股股东的股改承诺,彻底解决前次股改与重大资产重组未完全消除的潜在同业竞争,减少关联交易,现实施本次交易,交易采用现金支付方式完成。

金地携手平安 借道信托开发余山别墅

◎记者 雷中校 ○编辑 祝建华

继今年8月金地集团与平安信托“战略联手”后,双方合作开发的首款房地产信托投资产品“平安财富·安鑫一号房地产信托计划”即日起上市推介。借道这一信托产品,投资者可与金地集团一起开发上海余山顶级别墅项目,分享房地产行业高速发展带来的高额收益。

该项目总投资额33亿元,由信托资金成立的信托计划及金地集团共同出资,其中信托计划出资16.17亿元。该信托计划分为优先信托单位和劣后信托单位,优先受益人投资期限1.5年,预期可得到约定的年化收益回报;劣后受益人投资期限为3年,其将与开发商共同享受房地产一级市场开发所带来高额的回报。

金地集团副总裁赵汉忠透露,该信托计划所投资的项目拥有优越的地理位置和区域竞争优势。同时,该项目周边多为中小型企业开发项目,其开发能力及产品不会对本项目造成太大影响。这都在一定程度上保障了该项目的稳健回报。

金地集团多年累积的产品开发策略和手法,能够充分挖掘地块价值,更大程度地满足客户需求。”赵汉忠指出,300万元投资上海余山顶级别墅开发,在抵御通胀压力的同时,还能分享房地产行业带来的高额回报,确实是当下不错的选择。且平安信托的这款信托计划将通过结构化的设计,综合控制风险,有较高的安全边际。”

*ST夏新手机资产1.47亿叫卖 品牌产能成为吸引买家本钱

◎记者 阮晓琴 ○编辑 祝建华

*ST夏新核心资产手机业务将拍卖。据悉,已有四、五家企业与*ST夏新的破产重整管理人接触,希望接盘。

据福建省中新拍卖行昨日发布的公告,将于12月8日整体拍卖*ST夏新持有“夏新”商标、专利、厦门夏新移动通讯有限公司75%股权、部分软件及管理系统与手机业务相关的部分生产的检测设备、部分手机业务相关存货等。拍卖参考价1.4678亿元。

*ST夏新以手机闻名,曾经以一款A8风靡神州。但是,手机行业竞争残酷,国际知名品牌在国内市场所居的垄断地位和民族品牌形成的挤压,最终令*ST夏新手机在产品销售、资金供应、货款回收等方面出现了系统问题;2008年以来的经济危机带来的成本攀升也是令*ST夏新陷入困境的重要原因。据透露,国内手机市场中,1/3是诺基亚等国际品牌,1/3是黑手机、山寨机,另外1/3是*ST夏新、*ST波导等国产品牌。

虽然近年一直在夹缝中生存,但*ST夏新对手机资产还是非常重视。此次破产重整启动后,管理人10月份专门刊登公告,在全国范围内寻找手机资产维护方。据称,四川九州电器集团等受托管理。

据悉,*ST夏新拍卖资产总评估值8亿多元。其中,土地、厂房占5亿元左右,手机资产拍卖参考价为1.46亿元。对手机资产的变现,管理人也非常重视,专门将手机相关的生产设备及品牌打包拍卖。

分析人士认为,*ST夏新此前在手机业务上投入较多,在行业内也有一定知名度,其2.5G生产线,能够形成庞大生产能力,若有外部资金相助,盈利状况尚可;3G尚处研发阶段。一般来说,会有三类企业对其手机资产感兴趣:一类是山寨手机做得好的企业,希望借*ST夏新,变成正牌企业;二是做相关电子产品(如显示屏)的企业,接手后可延长产业链;三是销售做得好的企业,若想进入生产领域,接手该资产,可以跳过打品牌、建厂房、招工等起步阶段。



莲花味精1750万股今拍卖 价格优势明显成交无悬念

◎记者 吴芳兰 ○编辑 祝建华

今日,莲花味精大股东所持1750万股限售流通股将进行第三次拍卖,成交已基本无悬念。拍卖公司联系人任小姐昨日表示,竞买手续办理已于11月30日中午12点结束,已有竞买者,但她不愿透露更多信息。

北京中招国际拍卖有限公司此前公告称,受法院委托,将于2009年12月1日公开拍卖莲花味精1750万股限售股,评估价3.9元/股。并称可分拆拍卖,有意竞买人可自报竞买数量。

此前,上述1750万股经历了两次流拍,如今其拍卖价已具明显的价格优势。11月24日,莲花味精在连续4个涨停后,两机构高位入场,当日累计耗资16065.77万元买入,买入

价在6.45元/股左右,25日公司股价继续涨停,不过没有机构出现在卖出榜上。

经过本轮暴涨后,昨日,莲花味精的股价收于6.47元,而上述股权的拍卖价为3.9元/股,具有明显优势。因此,上述股权的拍卖成交已基本无悬念。

不过,莲花味精新大股东是谁,还需等到12月7日另5400万股最终拍卖结果出来后才可见分晓。莲花味精表示,该笔5400万股股权拍卖对公司生产经营活动无影响,如拍卖成功将导致公司大股东发生变更。

据公司11月27日公告,因河南省莲花味精集团与郑州市商业银行债务纠纷,郑州市中院委托河南隆源拍卖有限公司在12月7日上午公开拍卖莲花味精集团所持公司5400万股限售股,占公司总股本5.08%。

■新股看台

涉足能源装备业 中国重工又一投资亮点

◎记者 贺建业 徐玉海 潘琦 ○编辑 祝建华

伴随风电和核电的发展,中国重工对对能源业务的拓展亦有所考虑,并在风电、核电等能源装备取得了巨大成功。业内人士认为,这将成为公司投资价值的一大亮点。

据了解,近年来,该公司已经在风电、核电等能源装备方面占据了行业的制高点。公司下属的重齿公司利用其在军用舰船齿轮箱方面积累的军工优势技术,将业务拓展至风电机组的核心部件之一——风电齿轮箱,是我国最早进入风电齿轮箱市场的企业,经过三年发展,市场占有率已跃居全国第二。2008年,重齿公司生产风

电齿轮箱113万千瓦,占全国新增装机容量容量的15.60%,其中,2兆瓦以上风电齿轮箱市场占有率达到60%以上。此外,中国重工还从事风电偏航器、风电变桨器、桨毂、风电主轴铸件、风电发电机组、风电变桨控制系统等风电核心装备业务。2006至2008年,中国重工风电业务收入的年复合增长率已达67.0%。

公司高管介绍,公司在核电装备领域也收获颇丰,核电业务的贡献不断增加。中国重工下属的陕柴重工成为唯一获得国家核安全局颁发的设计、制造核级应急发电机组许可证的境内企业,已具备PA6B系列核电站应急柴油机组的国产化能力,将改写我国核电站应急柴油机组长期以来主要依靠进口MAN B&W的

PA6B系列和MTU的MTU956TB33系列产品的局面。

据透露,陕柴重工已于2009年1月交付完成了巴基斯坦恰希玛项目,合同金额0.66亿元;2008年1月已开工建设宁德和红河河项目,合同金额2.8亿元;2009年7月签署了宁德二期防城港项目合同,金额5亿元。同时,中国重工是国内核电领域电解海水制氯装备最主要的供应商,是国内唯一提供核电站水处理装备的供应商,为广东阳江核电站和辽宁红沿河核电站等提供核电站水处理系统。按照国家核电发展规划,2020年全国核电装机容量将达7000万千瓦,而目前仅为1100万千瓦,2009年至2020年核电装机容量年复合增长率将达到16.7%。

■公司简讯

长虹喜获“国家信息化试点工程”授牌

继今年初获国家首批信息系统外包服务试点企业后,近日,四川长虹面向制造业信息系统外包服务试点项目喜获“国家信息化试点工程”授牌。

目前,四川长虹已与SAP、微软、神码、西门子、IBM等一流厂商达成战略合作伙伴关系。长虹软件已形成了IT总体规划、应用系统集成、自主知识产权软件产品开发、基于ITIL的规范的IT运维服务四大核心技术能力。截至2009年9月30日,四川长虹信息化外包服务业务较2008年增长300%,外部销售收入占比由上年同期的30%上升至46%,客户数量已达30余家,包括新增的浙江加西贝拉、华丰集团等全面使用长虹提供的基于网络的信息化管理系统外包客户;新增中海油、唐车、掌上明珠、泸州老窖、西部物流港等采用虹信信息化服务的客户。(田立民)

海信旗下两公司 摘得证券市场年会奖项

第五届中国证券市场年会”近日在北京举行,海信电器凭借技术创新取得的卓越业绩蝉联“金鹰奖”,成为上市公司中成长性最佳的企业之一;海信科龙亦凭借良好的成长性和骄人的经营业绩,在全球金融危机中实现“凤凰涅槃,重生焕机”,摘得2009中国证券市场“金凤凰奖”。

据悉,今年的“金鹰奖”、“金凤凰奖”均是依据上市公司2009年前三季度的财务报告数据以及自主创新能力、产品市场表现等指标客观评选出来的,反映出上市公司的良好成长性和发展潜力,获奖企业均为所在行业的标杆。在家电行业,仅有海信电器、海信科龙以及格力电器获得本届证券年会殊荣,而海信更是国内唯一一家旗下2家上市公司获得证券监管部门高度评价与认可的企业。(刘海民)

■签约中标

信达地产 11月27日,公司全资子公司宁波信达中建置业有限公司、嘉兴市信达建设房地产开发有限公司与绍兴建材城有限责任公司联合在绍兴市通过拍卖方式取得位于绍兴市越城区区大线三号地块,成交总价13.6亿元。

广电运通 公司近日收到公司与中国银行签订的《中国银行自助银行设备采购合同》,合同总金额超过2亿元(含税价)。

■拍卖诉讼

ST宝龙 公司重大事项进展:公司于近日收到增城市中级人民法院判决书,判决内容:第一被告公司、第二被告湖北阳源科技投资有限公司应于本判决生效之日起十日内给付货款人民币4029300元给原告兴业银行广州分行。第一被告公司应于本判决生效之日起十日内赔偿原告保管费损失142385.04元给原告兴业银行广州分行。驳回原告兴业银行广州分行的其他诉讼请求。董事会于11月30日收到公司董事会秘书吴从锋的书面辞职报告。上述辞职报告自11月30日送达公司董事会时生效。

■股份上市

东方银星 公司本次限售流通股上市数量为4378134股;上市流通日为12月4日。

上海电气 公司本次有限售条件的流通股上市数量为150964.75万股;上市流通日为12月7日。

***ST汇源** 本次限售股份实际可上市流通股数量为1268779股,可上市流通日期为12月2日。

华润锦华 本次解除限售股股东1家,有限售条件流通股实际可上市流通股数量为53156428股;可上市流通日为12月2日。

超华科技 本次限售股份可上市流通股数

为440万股;可上市流通日为12月3日。

星期六 本次限售股份可上市流通数量为1100万股;可上市流通日为12月3日。公司已完成注册资本工商变更登记手续,并取得了佛山市工商行政管理局换发的《企业法人营业执照》。

■人事变动

ST博信 董事会同意选举杨志茂为董事长;同意聘任公司董事黄元华兼任公司总经理。公司办公地址从12月1日起变更为清远市新城八号区方正二街一号自来水大厦。电话0763-3663333;传真0763-3663311。

天威保变 董事会同意聘任利玉海为总经理,刘林芸为副总经理,朱荣为副总经理。临时股东大会通过关于保定天威风电科技有限公司与内蒙古君达风电有限责任公司签署《内蒙古君达卓资风电二期49.5MW工程采购合同》的议案。

ST轻骑, ST轻骑B 董事会同意选举余国华先生为公司董事长。临时股东大会通过公司董事会成员调整的报告。

长丰汽车 董监事会通过关于公司董监事会换届选举的议案;通过关于聘任天健会计师事务所有限公司为公司2009年度财务审计机构的议案等。定于12月17日召开公司2009年第二次临时股东大会。

中国远洋 董事会同意张良先生担任公司总经理,由非执行董事改任执行董事。

沈阳机床 董事会同意聘任赵彪先生为公司副总裁。公司2009年度审计机构名称变更为立信大华会计师事务所有限公司。

■股改动态

SST台海, ST台海B 目前,公司提出股改动议的非流通股股东持股数尚未达到有关规定的三分之二的界限;公司控股股东尚未与保

荐机构签定股改保荐合同。

■重组进展

日照港 公司于11月27日接到控股股东日照港(集团)有限公司通知,集团公司已经获得中国证监会有关批复,核准豁免集团公司因通过上海证券交易所的证券交易而增持公司12691163股,导致合计持有公司698417163股,约占公司总股本的46.25%而应履行的要约收购义务。

金鹰股份 董监事会同意公司与四川金丰实业有限公司签订的《股权转让协议书》,同意公司将持有的浙江金鹰股份绵阳麻纺织有限公司98%的股权全部转让给四川金丰实业有限公司,本次股权转让的价格为11270万元。定于12月16日召开公司2009年第一次临时股东大会。

三元股份 董监事会同意公司与鸿图世纪(北京)食品有限公司就生产“三元”牌八宝粥产品进行合作,合作期限自2010年1月1日至2014年12月31日;同意公司与北京圣德顺饮品有限公司就生产“三元”牌植物蛋白饮料产品进行合作,合作期限自2010年1月1日至2014年12月31日;公司工业园项目常温线6条无菌砖灌装线设备供应的中标公司为瑞典利乐公司。临时股东大会通过关于部分调整2009年度非公开发行股票募集资金投资项目实施主体的议案等。

刚泰控股 重大资产重组事项进展情况:目前腾海工贸已基本完成本次重大资产重组所涉及的项目立项的相关申报程序,并且公司实际控制人徐建刚先生及控股股东刚泰集团有限公司已经与上海临港奉贤园区工业用地前期开发主体——上海临港奉贤经济发展有限公司签署《有关临港奉贤园区土地事宜的框架协议》,就项目土地涉及的相关事宜进行了初步约定。目前项目一期土地已经进入挂牌出让阶段,腾海工贸将按照相关土地挂牌出让公告要求参与本

■高管访谈

竭力做大贵金属业 贵研铂业拟上下游齐拓展——访公司董事长汪云曙

◎记者 高一 ○编辑 祝建华

贵研铂业日前公告,拟将元江镍业公司70%股权转让给公司控股股东云南锡业集团(控股)有限公司。转让原因何在?转让后,公司未来发展贵金属产业方面有何长远谋划?贵金属产业前景如何?带着这些问题,本报记者采访了云锡控股党委常务副书记、贵研铂业董事长汪云曙。

记者:公司为何将元江镍业70%股权转让,是基于怎样的考虑?

汪云曙:今年9月,云锡控股集团提出,在未来5年,云锡总部要逐步实现从生产经营管理型向投资管理型转变,全面构建六大产业板块,到十二五末,要实现销售收入500亿元的目标。在锡产业领域,云锡已是全球最大,但提升空间有限。所以,云锡集团将改变支柱产业单一的格局,布局六大产业。其中,第一是锡、铜、铅、镍等有色金属板块,第二个便是贵金属板块。

贵金属产业前景广阔,发展空间巨大,云锡控股决定把贵金属产业作为重点发展的第二大产业。另外也考虑到,镍和贵金属关联度不高,互动性不强。因此,集团决定把元江镍业调整到有有色板块,而贵研铂业则更好地集中精力发展稀贵金属产业。

记者:贵金属产业前景如何?

汪云曙:贵金属产业有三个显著特点:第一,储量极其稀少,全球铂族金属储量一共才10万吨左右,而我国只占0.48%;第二,循环利用程度比较高;第三,具有不可替代性,是“现代工业的维他命”。

目前,我国已成贵金属产品的消费大国。在航空航天、军事工业、汽车、石化、医药领域都需要大量的贵金属产品,随着这些行业的快速发展,贵金属产品的需求也将越来越大。而民用空间亦异常广阔,例如汽车行业,我国今年汽车产销将突破1200万辆,将直接带动汽车尾气催化劑的需求。我们将充分把握发展机遇,集中优势、集中精力,把贵研铂业做好、做精、做强,进一步做大。

记者:既然专注于贵金属发展,公司对贵金属产业的发展有何规划?

汪云曙:贵研铂业已成为全球第五大贵金属产业公司。对于未来,公司着重将在三个方面寻求突破。第一,向产业上游延伸,建设贵金属资源循环利用基地,项目建成后,每年可为公司提供3至5吨铂族金属;第二,结合募集资金项目建设,目前公司已经形成贵金属功能材料、环境、高纯、信息四大产品业务板块,将进一步提升发展空间。另外,还要继续做好贵金属贸易,未来要继续扩大规模,不断提升影响力;第三,下游产业要进一步拓展,不断提高产品附加值。以科技研发作为支撑,逐步把一些成熟产品产业化。

记者:云锡控股未来对公司会有哪些支持?

汪云曙:这次元江镍业70%的股权受让,可以看到大股东的支持措施有二。第一,溢价9%,二是把贵金属产业放到集团层面并作为支撑产业来发展。未来,云锡控股将会在资金、人才以及资源等方面全力支持贵研铂业的发展。

